

Verhandlungsverfahren zur Vergabe freiberuflicher Leistungen
Anlage: Zuschlagskriterien / Bewertungsmatrix

Maßnahme: Nichtoffener Realisierungswettbewerb – Neubau Kindergarten Mannheim-Sandhofen

Leistungen: Objektplanung „Gebäude und Innenräume“ und Objektplanung „Freianlagen“ entsprechend der HOAI 2013.

Verhandlungsgespräch am2018

		erreichbare Punkte	Wichtung	Punkte	Summe mit Wichtung
	Bewerber:				
	Führungskräfte:				
	Projektleiter:				
	Bauleiter:				
1.0	Wettbewerbsergebnis		50		
	1. Preis	5			
	2. Preis	3			
	3. Preis	1			
2.0	Vorstellung des Projektteams in Bezug auf die konkrete Auftragsabwicklung		8		
2.1	Vollständigkeit und Nachvollziehbarkeit des Organigramms		4		
	vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung völlig nachvollziehbar	5			
	<i>vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung überwiegend nachvollziehbar</i>	4			
	<i>vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung weitgehend nachvollziehbar</i>	3			
	<i>vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung in geringerem Maße nachvollziehbar</i>	2			
	<i>vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung in sehr geringem Maße nachvollziehbar</i>	1			
	<i>keine Angaben oder nicht nachvollziehbar</i>	0			
2.2	Darstellung des geplanten Personaleinsatzes während der Projektlaufzeit		4		
	vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung völlig nachvollziehbar	5			
	<i>vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung überwiegend nachvollziehbar</i>	4			
	<i>vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung weitgehend nachvollziehbar</i>	3			
	<i>vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung in geringerem Maße nachvollziehbar</i>	2			
	<i>vollständig und im Hinblick auf die Auftragsabwicklung in sehr geringem Maße nachvollziehbar</i>	1			
	<i>keine Angaben oder nicht nachvollziehbar</i>	0			
3.0	Angaben zur Arbeitsweise im Hinblick auf die zu vergebende Leistung und Konzeptionelle Vorgehensweise, vertiefende Angaben des Bewerbers zu technischen Belangen bei der Umsetzung der geplanten Maßnahme, Vortrag der Mitglieder des Projektteams		28		
3.1	Weiterentwicklung des Wettbewerbsergebnisses - Angaben des Bieters zur Berücksichtigung der Hinweise und Empfehlungen des Preisgerichts		8		
	<i>Darstellung vertiefender Aussagen des Bieters zur Weiterentwicklung der Entwurfslösung überzeugt völlig</i>	5			
	<i>überzeugt in überwiegenden Teilen</i>	4			
	<i>überzeugt in vielen Teilen</i>	3			
	<i>überzeugt in einigen Teilen</i>	2			
	<i>überzeugt in wenigen Teilen</i>	1			
	<i>keine Angaben oder nicht nachvollziehbar</i>	0			
3.2	Anwendung von Methoden zur Kostenverfolgung und Kostensicherheit		4		
	<i>überzeugt völlig</i>	5			
	<i>überzeugt in überwiegenden Teilen</i>	4			
	<i>überzeugt in vielen Teilen</i>	3			
	<i>überzeugt in einigen Teilen</i>	2			
	<i>überzeugt in wenigen Teilen</i>	1			
	<i>keine Angaben oder nicht nachvollziehbar</i>	0			
3.3	Vertiefende Angaben in Bezug auf den Kostenrahmen: Welche konkreten Aspekte der Aufgabenstellung stellen besonders hohe Anforderungen - Beispiele für konkreten Lösungsvorschläge		4		
	<i>überzeugt völlig</i>	5			
	<i>überzeugt in überwiegenden Teilen</i>	4			
	<i>überzeugt in vielen Teilen</i>	3			
	<i>überzeugt in einigen Teilen</i>	2			
	<i>überzeugt in wenigen Teilen</i>	1			
	<i>keine Angaben oder nicht nachvollziehbar</i>	0			
3.4	Anwendung von Methoden zur Terminsteuerung, Einhaltung und Durchsetzung der Termine		4		
	<i>überzeugt völlig</i>	5			
	<i>überzeugt in überwiegenden Teilen</i>	4			
	<i>überzeugt in vielen Teilen</i>	3			

**Verhandlungsverfahren zur Vergabe freiberuflicher Leistungen
Anlage: Zuschlagskriterien / Bewertungsmatrix**

**Maßnahme: Nichtoffener Realisierungswettbewerb – Neubau Kindergarten
Mannheim-Sandhofen**

**Leistungen: Objektplanung „Gebäude und Innenräume“ und Objektplanung
„Freianlagen“ entsprechend der HOAI 2013.**

	<i>überzeugt in einigen Teilen</i>	2		
	<i>überzeugt in wenigen Teilen</i>	1		
	<i>keine Angaben oder nicht nachvollziehbar</i>	0		
3.5	Darstellung des geschätzten Zeitbedarfs für Planung und Ausführung		4	
	<i>überzeugt völlig</i>	5		
	<i>überzeugt in überwiegenden Teilen</i>	4		
	<i>überzeugt in vielen Teilen</i>	3		
	<i>überzeugt in einigen Teilen</i>	2		
	<i>überzeugt in wenigen Teilen</i>	1		
	<i>keine Angaben oder nicht nachvollziehbar</i>	0		
3.6	Vertiefende Angaben in Bezug auf die Ausführung: Wie wird die örtliche Präsenz während der Bauleitung sichergestellt?		4	
	<i>überzeugt völlig</i>	5		
	<i>überzeugt in überwiegenden Teilen</i>	4		
	<i>überzeugt in vielen Teilen</i>	3		
	<i>überzeugt in einigen Teilen</i>	2		
	<i>überzeugt in wenigen Teilen</i>	1		
	<i>keine Angaben oder nicht nachvollziehbar</i>	0		
4.0	Qualität der Präsentation		4	
4.1	Schlüssigkeit und Nachvollziehbarkeit der Präsentation		2	
	<i>Präsentation völlig schlüssig und nachvollziehbar</i>	5		
	<i>Präsentation überwiegend schlüssig und nachvollziehbar</i>	4		
	<i>Präsentation in vielen Teilen schlüssig und nachvollziehbar</i>	3		
	<i>Präsentation in einigen Teilen schlüssig und nachvollziehbar</i>	2		
	<i>Präsentation in wenigen Maße Teilen schlüssig und nachvollziehbar</i>	1		
	<i>keine Angaben oder nicht nachvollziehbar</i>	0		
4.2	Integrale, teambezogene Präsentation durch vorgestellte Personen		2	
	<i>Völlig integrale und teambezogene Präsentation</i>	5		
	<i>Überwiegend integrale und teambezogene Präsentation</i>	4		
	<i>Weitgehend integrale und teambezogene Präsentation</i>	3		
	<i>In geringerem Maße integrale und teambezogene Präsentation</i>	2		
	<i>In sehr geringem Maße integrale und teambezogene Präsentation</i>	1		
	<i>fragmentarische, nicht-teambezogene Präsentation</i>	0		
5.0	Das Honorar wird rechnerisch bewertet. 1. Das günstigste Honorarangebot erhält die volle Punktzahl. 2. Die weiteren zu wertenden Angebote erhalten eine Punktzahl, die sich aus folgender Berechnung ergibt: Bruttopreis des günstigsten Honorarangebots multipliziert mit der vollen Punktzahl und dividiert durch den Bruttopreis des jeweils zu wertenden Angebots. Das Ergebnis wird auf drei Nachkommastellen gerundet.		10	
			100	